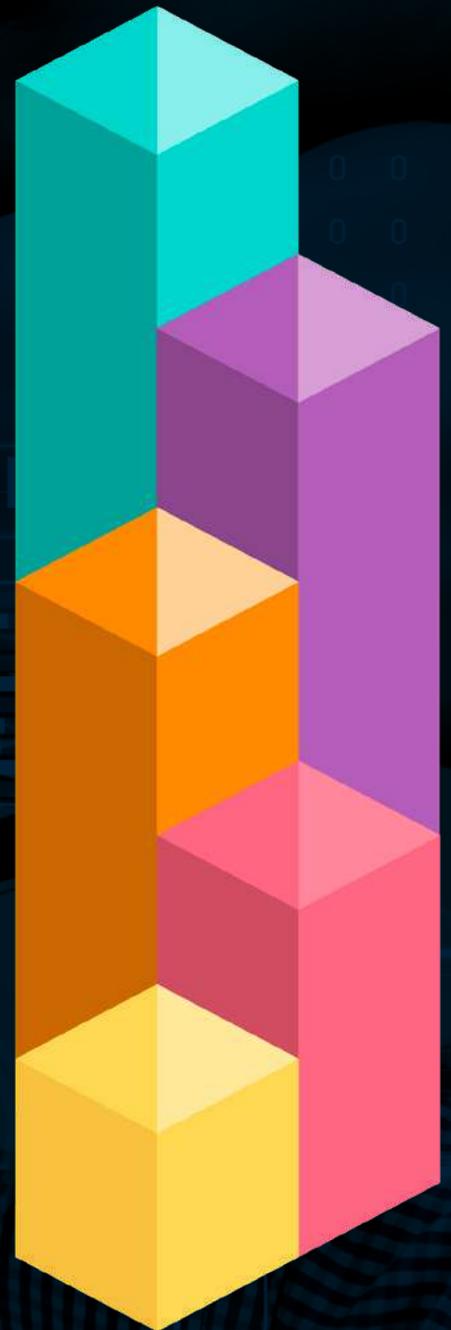


# IMPACT X

## Resumen de las Etapas de Crecimiento





Ser CEO de una empresa implica mucha responsabilidad y compromiso. Implica enormes retos imprevistos que nos hacen dudar muchas veces si merece la pena asumir el cargo y si somos aptos para él. Esta gran dificultad se debe principalmente a que la mayoría de los líderes empresariales no tienen claridad sobre las necesidades y características reales de sus negocios.

Como CEO, puedes tener más claridad y seguridad para tomar decisiones estratégicas detectando en qué etapa de crecimiento se encuentra tu empresa.

Cada etapa requiere atención y recursos diferentes para lograr tus objetivos personales y profesionales.

El sistema de Alta Dirección, **ImpactX**, consta de tres partes que te permitirá saber exactamente cómo priorizar, medir resultados, tomar decisiones correctas, comunicarse eficazmente con el equipo y mantenerlo alineado; en resumen, cómo concentrarse en ser ese líder que su empresa necesita para escalar su impacto y reducir su drama.

---

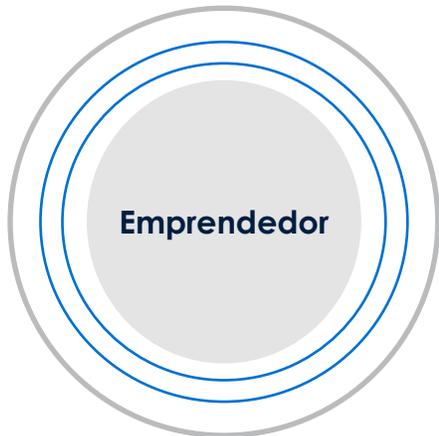
**DANIEL MARCOS**  
CEO de Growth Institute

Autor de ImpactX

## Etapa 1: Start Up



- **Tamaño:** 1 a 5 colaboradores
- **Enfoque:** Desarrollo de producto y ajuste al mercado
- **Prioridad:** Validación del modelo de negocio
- **Barrera:** Dinámica del mercado
- **Habilidad:** Marketing
- **Decisión:** Estrategia



### El Emprendedor en esta Etapa es un GUERRERO



- Ser emprendedor es como un salto de fe.
- Tú estás al frente de todas las batallas
- Mantente enfocado y con determinación

 <b>Enfócate en TI</b>	<b>MENTALIDAD</b>	<b>TRIBU</b>	<b>RITUALES</b>	<b>LEGADO</b>
	Desarrolla una mentalidad de crecimiento	Construye una tribu sólida	Diseña una rutina personal	Descubre tu propósito

 <b>Enfócate en TU EQUIPO</b>	<b>ESTRUCTURA</b>	<b>CULTURA</b>	<b>EJECUCIÓN</b>	<b>CAPACIDADES</b>
	Identifica los roles principales iniciales	Define valores centrales accionables	Establece tu ritmo de comunicación	Aprende de errores y replica tu know-how con listas

 <b>Enfócate en la COMPAÑÍA</b>	<b>ESTRATEGIA</b>	<b>VENTA</b>	<b>EXPONENCIAL</b>	<b>VALOR</b>
	Define la ideología central de la compañía	Clarifica tu propuesta de valor	Crea un Producto Mínimo Viable (MVP)	Domina tus números

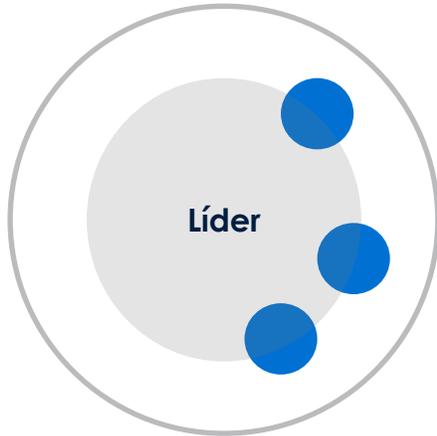


## Etapa 2:

# Grow Up



- **Tamaño:** 6 a 15 colaboradores
- **Enfoque:** 100% en ventas
- **Prioridad:** Estabilizar Ingresos
- **Barrera:** Liderazgo
- **Habilidad:** Construir Sistemas y Procesos
- **Decisión:** Equipo y Efectivo



## El Emprendedor en esta Etapa es un CAZADOR



- Enfócate en encontrar los clientes correctos.
- Sé persistente, no importa cuántas veces escuches un "no."
- Sé paciente.
- Construye resiliencia personal.

	MENTALIDAD	TRIBU	RITUALES	LEGADO
<p><b>Enfócate en TI</b></p>	Desarrolla tu inteligencia emocional	Amplía tu tribu, únete a un grupo de colegas	Lidera por primera vez. Delega de manera efectiva	Define tu voz y domina la presencia en la industria

	ESTRUCTURA	CULTURA	EJECUCIÓN	CAPACIDADES
<p><b>Enfócate en TU EQUIPO</b></p>	Diseña la estructura de tu equipo	Cultura por diseño	Establece metas y objetivos claros con tableros de control	Fomenta una cultura de aprendizaje y experimentación

	ESTRATEGIA	CLIENTE	EXPONENCIAL	VALOR
<p><b>Enfócate en la COMPAÑÍA</b></p>	Desarrolla tu estrategia de 3 - 5 años	Consigue 1,000 fans verdaderos	Perfecciónalo y luego escálalo	Comprende tus opciones de financiamiento



### Etapa 3:

# Speed Up



- **Tamaño:** 16 a 80 colaboradores
- **Enfoque:** Diferenciación
- **Prioridad:** Ejecución eficiente
- **Barrera:** Capacidad operativa y replicabilidad
- **Habilidad:** Coordinación
- **Decisión:** Ejecución



## El Emprendedor en esta Etapa es un EXPLORADOR



- **Curiosidad Intrínseca:** Tiene un deseo de explorar y aprender
- **Aceptación del Riesgo:** Entiende que la exploración conlleva incertidumbre y está dispuesto a tomar riesgos calculados
- **Agilidad y Adaptabilidad:** Posee la capacidad de adaptarse
- **Visión a Largo Plazo:** Mantiene una visión clara de lo que busca alcanzar a largo plazo.

<p>Enfócate en TI</p>	MENTALIDAD	TRIBU	RITUALES	LEGADO
	Perseverancia y disciplina	Contrata un coach	Sistema de gestión del tiempo	Protege tu riqueza

<p>Enfócate en TU EQUIPO</p>	ESTRUCTURA	CULTURA	EJECUCIÓN	CAPACIDADES
	Modelo de contratación	Implementación de métricas culturales	Identifica a tus Jugadores A	Elimina restricciones

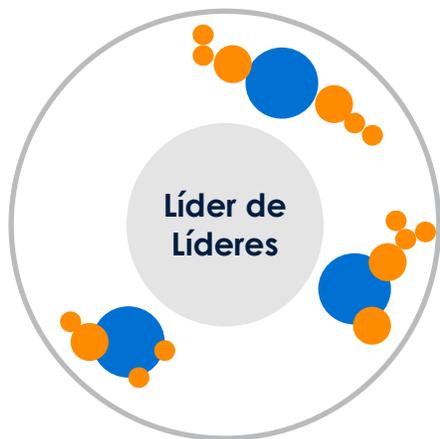
<p>Enfócate en LA COMPAÑÍA</p>	ESTRATEGIA	VENTA	EXPONENCIAL	VALOR
	Plan estratégico de una página completo	Identifica tu modelo comercial escalable	Crea una comunidad	Optimiza tu flujo de efectivo CCC



## Etapa 4: Scale-Up



- **Tamaño:** 81 a 250 colaboradores
- **Enfoque:** Definir tu Industria
- **Prioridad:** Escalar
- **Barrera:** Infraestructura
- **Habilidad:** Alineación y Simplificación
- **Decisión:** Ejecución



### El Emprendedor en esta Etapa es un GRANJERO



- Es disciplinado y comprende perfectamente los ritmos de su negocio
- Ve el panorama general, es más estratégico.
- Se prepara para desafíos y contratiempos con anticipación.
- Utiliza los recursos sabiamente y adecuadamente.
- Mejora las habilidades de los trabajadores a su alrededor.

 <b>Enfócate en TI</b>	<b>MENTALIDAD</b>	<b>TRIBU</b>	<b>RITUALES</b>	<b>LEGADO</b>
	Trabajo inteligente, mejor que el trabajo duro	Forma un consejo consultivo	Escala la velocidad de toma de decisiones	Comprende tu punto de libertad

 <b>Enfócate en TU EQUIPO</b>	<b>ESTRUCTURA</b>	<b>CULTURA</b>	<b>EJECUCIÓN</b>	<b>CAPACIDADES</b>
	Escala tu modelo de compensación	Escalando prácticas y rituales culturales	Cascadea metas e iniciativas a lo largo de toda la organización	Diseña un plan de desarrollo para tus líderes

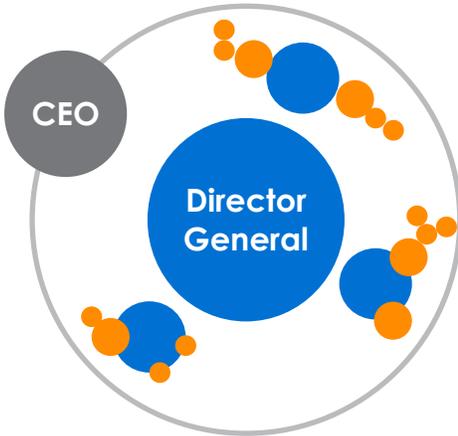
 <b>Enfócate en la COMPAÑÍA</b>	<b>ESTRATEGIA</b>	<b>VENTA</b>	<b>EXPONENCIAL</b>	<b>VALOR</b>
	Prepara la expansión	Crea un Manual de Ventas	Innovación en tu compañía	Construye escenarios Dominando las 7 palancas del efectivo.



## Etapa 5: Power-Up



- **Tamaño:** 250+ colaboradores
- **Enfoque:** Dominar tu Industria
- **Prioridad:** Reinención Continua
- **Barrera:** Zona de Confort
- **Habilidad:** Adaptabilidad
- **Decisión:** Equipo, Estrategia, Ejecución y Efectivo



### El Emprendedor en esta Etapa es un DISRUPTOR



- Mantén una mente abierta.
- Ejercita siempre la curiosidad.
- Aprende continuamente
- Sé humilde.

 <b>Enfócate en TI</b>	<b>MENTALIDAD</b>	<b>TRIBU</b>	<b>RITUALES</b>	<b>LEGADO</b>
	Adopta una Mentalidad Exponencial	Lidera y haz crecer el ecosistema de tu industria	Optimiza, fortalece y preserva tu patrimonio	Genera valor compartido y expande tu impacto.

 <b>Enfócate en TU EQUIPO</b>	<b>ESTRUCTURA</b>	<b>CULTURA</b>	<b>EJECUCIÓN</b>	<b>CAPACIDADES</b>
	Identifica tu estructura escalable	Construye una Marca Empleadora	Administra el cambio	Crea una Universidad Corporativa

 <b>Enfócate en la COMPAÑÍA</b>	<b>ESTRATEGIA</b>	<b>VENTA</b>	<b>EXPONENCIAL</b>	<b>VALOR</b>
	Fusiones y adquisiciones	Fortalece tu marca global	Disrumpe tu industria	Realiza regularmente la valuación de la empresa

